

เรียน หัวหน้าส่วนราชการระดับสำนัก สำนักงาน กลุ่ม ด้านศุลกากรทุกแห่ง เพื่อทราบ

นางศรียา มงคลไชยสิทธิ์
(นางศรียา มงคลไชยสิทธิ์)

ผู้อำนวยการส่วนเลขานุการกรม ปฏิบัติราชการแทน
อธิบดีกรมศุลกากร

๐๖/๗ ๖

(สำเนา)

ประกาศกรมศุลกากร

ที่ ๓๗๐/๒๕๕๕

เรื่อง หลักเกณฑ์การพิจารณาราคาศุลกากรตามวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า

เพื่อให้ระเบียบพิธีการศุลกากรที่เกี่ยวข้องกับการกำหนดราคาศุลกากรมีความชัดเจน เป็นไป ด้วยความถูกต้องและเป็นธรรม สอดคล้องตามพันธกรณีความตกลงว่าด้วยการนำมาตรา ๗ ของความตกลง ท้าไว้ว่าด้วยภาษีศุลกากรและการค้า ๑๙๙๔ มาถือปฏิบัติ (Agreement on Implementation of Article VII of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994)

อาศัยอำนาจตามความในมาตรา ๓ มาตรา ๑๓ มาตรา ๑๔ มาตรา ๑๑๓ มาตรา ๑๑๔ และ มาตรา ๑๑๕ แห่งพระราชบัญญัติศุลกากร พระพุทธศักราช ๒๔๖๙ มาตรา ๑๐ แห่งพระราชบัญญัติศุลกากร (ฉบับที่ ๙) พระพุทธศักราช ๒๔๘๒ และ ข้อ ๗ แห่งกฎกระทรวงฉบับที่ ๑๓๒ (พ.ศ. ๒๕๔๓) อธิบดีกรมศุลกากรจึง ออกประกาศไว้ ดังต่อไปนี้

ข้อ ๑ การกำหนดราคาศุลกากรตามวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า ให้เป็นไปตาม หลักเกณฑ์ดังนี้

(๑) กรณีเจ้าหน้าที่ตรวจสอบแล้วพบว่าราคาที่สำแดงเป็นราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคา ที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้า ตามหลักเกณฑ์ วิธีการ และเงื่อนไข ในข้อ ๒ ให้รับราคาซื้อขายเป็นราคา ศุลกากร

(๒) กรณีผู้ซื้อและผู้ขายมีความสัมพันธ์กัน ให้ดำเนินการตามหลักเกณฑ์ วิธีการ และ เงื่อนไข ในข้อ ๓

(๓) กรณีเจ้าหน้าที่มีเหตุอันควรสงสัยในข้อเท็จจริงหรือความถูกต้องของราคาที่สำแดง (Reason to doubt the truth and accuracy of the declared value) ให้ดำเนินการตามหลักเกณฑ์ วิธีการ และเงื่อนไข ในข้อ ๔

(๔) กรณีที่ไม่อาจกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า ให้ดำเนินการตามข้อ ๕ เพื่อกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีในลำดับถัดไป

ข้อ ๒ การพิจารณา “ราคาซื้อขายของที่นำเข้า” เป็นราคาศุลกากร

การกำหนดราคาศุลกากรตามวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า จะต้องเป็นราคาที่ได้ชำระจริง หรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้าเมื่อได้มีการขายเพื่อส่งออกมายังราชอาณาจักร โดยมีการปรับ ราคาแล้ว

ในการพิจารณาว่าราคาของที่นำเข้า เป็น “ราคาซื้อขายของที่นำเข้า” มีหลักเกณฑ์ดังต่อไปนี้

/(๑) ราคาที่ผู้นำของเข้า ...

(๑) ราคาที่ผู้นำของเข้าสำแดงในใบขนสินค้าขาเข้าจะต้องเป็นราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้า นั่นคือ

ราคาที่สำคัญในใบขนสินค้าจะต้องเป็นผลรวมของราคาทั้งหมดที่ชำระสำหรับของที่นำเข้า ทั้งที่ได้กระทำไปแล้วหรือที่จะกระทำ โดยผู้ซื้อชำระแก่ผู้ขาย หรือเพื่อประโยชน์ของผู้ขาย การชำระราคาไม่จำเป็นต้องอยู่ในรูปของการโอนเงิน เช่น การชำระโดยวิธีเลตเตอร์ออฟเครดิต หรือตราสารที่เปลี่ยนมือได้อื่น ๆ การชำระราคาอาจกระทำโดยทางตรงหรือทางอ้อม

นอกจากนี้ ยังรวมถึงการชำระราคาที่ได้กระทำไปแล้วจริงหรือที่จะกระทำ ในฐานะที่เป็นเงื่อนไขของการขายของที่นำเข้า โดยผู้ซื้อต่อผู้ขาย หรือโดยผู้ซื้อต่อบุคคลที่สาม เพื่อให้เป็นไปตามข้อผูกพันของผู้ขาย

ในกรณีที่ผู้ซื้อกระทำการต่าง ๆ โดยเป็นค่าใช้จ่ายของผู้ซื้อเอง นอกเหนือไปจากการกระทำต่าง ๆ ที่จะต้องมีการปรับราคาตามรายละเอียดในข้อ ๒ (๔) ไม่ถือว่าเป็นการชำระราคาทางอ้อมให้กับผู้ขาย ถึงแม้ว่าการกระทำเหล่านั้นอาจถือได้ว่าเป็นการกระทำเพื่อประโยชน์ของผู้ขายก็ตาม ดังนั้นต้นทุนของการกระทำต่าง ๆ เหล่านั้น จะต้องไม่นำไปรวมกับราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระในการกำหนดราคาศุลกากรแต่อย่างใด

สำหรับการจ่ายเงินปันผลหรือการชำระเงินประเภทอื่น ๆ จากผู้ซื้อไปยังผู้ขายซึ่งไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับของที่นำเข้า ไม่ใช่ส่วนหนึ่งของราคาศุลกากร จึงไม่ต้องนำมารวมไว้ในราคาซื้อขาย

(๒) ราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้าจะต้องเป็นราคาที่มีการขายของที่กำลังประเมินราคาก่อนการนำเข้า

ของที่นำเข้างดตัวอย่างต่อไปนี้ ไม่ถือว่ามีการขายและไม่ให้กำหนดราคาศุลกากรตามวิธีที่ ๑

- (ก) ของขวัญ ของตัวอย่าง ของส่งเสริมการขายที่นำมาโดยไม่คิดราคา
- (ข) ของฝากขาย ผู้รับฝากไม่ได้ชำระค่าของ เพียงแต่ได้รับค่าใช้จ่ายในการจัดการขายของ
- (ค) ของที่นำเข้ามาโดยสำนักงานสาขาที่เป็นนิติบุคคลเดียวกัน
- (ง) ของที่นำเข้ามาภายใต้สัญญาให้เช่า ให้ยืม
- (จ) ของที่นำเข้ามาเพื่อทำลายโดยผู้นำของเข้าได้รับค่าบริการ
- (ฉ) ของที่นำเข้ามาโดยคนกลางซึ่งไม่ใช่ผู้ซื้อนั้น และอาจจะเป็นผู้ขายของที่นำเข้านั้น

กรณีพบว่าไม่มีการขาย ให้กำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีถัดไปตามลำดับ

(๓) ราคาที่สำคัญจะต้องเป็นราคาขายเพื่อการส่งออกมายังราชอาณาจักร

การขายนั้นไม่จำเป็นต้องกระทำขึ้นในประเทศผู้ส่งของออกเพียงอย่างเดียว แต่อาจกระทำขึ้นในประเทศใด ๆ ก็ได้ หรือแม้แต่ในประเทศไทยเอง

กรณีมีการขายมากกว่าหนึ่งครั้งก่อนการนำเข้า จะพิจารณากำหนดราคาศุลกากรสำหรับกรณีที่เป็นการขายเพื่อส่งออกมายังราชอาณาจักร

(๔) การปรับราคา

ในกรณีที่ผู้ซื้อเป็นผู้รับภาระค่าใช้จ่ายหรือมูลค่าตามรายการดังต่อไปนี้ ให้นำค่าใช้จ่ายหรือมูลค่านั้นมารวมไว้ในราคาซื้อขายของที่นำเข้า โดยมีเงื่อนไขว่าข้อมูลของรายการที่จะนำมาปรับราคานี้จะต้องเป็นข้อมูลที่เป็นจริงและคำนวณเป็นมูลค่าได้

(๔.๑) ค่าสิทธิและค่าธรรมเนียมใบอนุญาตที่เกี่ยวข้องกับของที่นำเข้าซึ่งผู้ซื้อจะต้องชำระไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม และการชำระค่าสิทธินั้นเป็นเงื่อนไขของการขายของที่นำเข้า เช่น การชำระค่าสิทธิบัตร ค่าเครื่องหมายการค้า และ ค่าลิขสิทธิ์ เป็นต้น สำหรับค่าใช้จ่ายสำหรับสิทธิในการผลิตซ้ำของที่นำเข้าภายในราชอาณาจักร ไม่ต้องนำไปบวกเพิ่มในราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้า

กรณีผู้ซื้อได้มีการชำระค่าสิทธิในการจำหน่ายหรือขายต่อของที่นำเข้า หากการชำระค่าสิทธินั้นไม่ใช่เงื่อนไขของการขายของที่นำเข้า ไม่ต้องนำไปบวกเพิ่มในราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้า

(๔.๒) รายได้ซึ่งผู้ขายได้รับจากการที่ผู้ซื้อนำของที่นำเข้าไปใช้หรือขายต่อ ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม

(๔.๓) ค่าประกันภัย ค่าขนส่งของที่นำเข้ามายังท่าหรือที่ที่นำของเข้า ค่าขนของลง ค่าขนของขึ้น และค่าจัดการต่างๆ ที่เกี่ยวเนื่องกับการขนส่งของที่นำเข้ามายังท่าหรือที่ที่นำของเข้า

(๔.๔) ค่าธรรมเนียมหรือค่าบำเหน็จตัวแทนและนายหน้า แต่ไม่รวมค่าธรรมเนียมหรือค่าบำเหน็จตัวแทนอันเนื่องจากการซื้อ

(๔.๕) ค่าภาษีบรรจซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งของของที่นำเข้า ตามความมุ่งหมายในการจัดเก็บอากร

(๔.๖) ค่าวัสดุและค่าแรงงานในการบรรจุหีบห่อของของที่นำเข้า

(๔.๗) กรณีที่ผู้นำของเข้าเป็นผู้จัดหาวัสดุ อุปกรณ์หรือบริการดังต่อไปนี้ เพื่อใช้ในการผลิตและการขายเพื่อส่งออกของที่นำเข้า ไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม โดยไม่คิดราคาหรือในราคาที่ลดให้แล้ว ให้นำมูลค่าของวัสดุ อุปกรณ์หรือบริการดังกล่าวมารวมไว้ในราคาซื้อขายของที่นำเข้าตามสัดส่วนอย่างเหมาะสม ตามหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนไขที่อธิบดีกำหนด

(ก) วัสดุ ส่วนประกอบ ชิ้นส่วน หรือสิ่งอื่นที่คล้ายคลึงกันที่รวมอยู่ในของที่นำเข้า

(ข) เครื่องมือ แม่พิมพ์ แบบพิมพ์ หรือสิ่งอื่นที่คล้ายคลึงกันที่ใช้ในการผลิตของที่นำเข้า

(ค) วัสดุที่ใช้สิ้นเปลืองไปในการผลิตของที่นำเข้า

(ง) การให้บริการด้านวิศวกรรม พัฒนาการ งานศิลป์ การออกแบบ แบบแปลน และภาพร่างที่กระทำขึ้นนอกราชอาณาจักรและเป็นสิ่งจำเป็นสำหรับการผลิตของที่นำเข้านั้น

/(๕) การหักค่าใช้จ่าย ...

(๕) การหักค่าใช้จ่ายหรือต้นทุนออกจากราคาซื้อขายของที่นำเข้า

ในกรณีที่ปรากฏอย่างชัดเจนว่า มีค่าใช้จ่ายหรือต้นทุนตามรายการดังต่อไปนี้รวมอยู่ในราคาซื้อขายของที่นำเข้า ให้หักค่าใช้จ่ายหรือต้นทุนดังกล่าวออกจากราคาซื้อขายก่อนที่จะนำไปใช้ในการกำหนดราคาศุลกากร หากค่าใช้จ่ายหรือต้นทุนเหล่านั้นแยกออกอย่างชัดเจนจากราคาซื้อขาย ทั้งนี้จะต้องเป็นข้อมูลที่เป็นจริงและคำนวณเป็นมูลค่าได้เท่านั้น

(ก) ค่าใช้จ่ายในการก่อสร้าง ติดตั้ง ประกอบ บำรุงรักษา หรือการให้ความช่วยเหลือด้านวิชาการที่กระทำขึ้นภายหลังการนำเข้าของนั้น เช่น โรงงานอุตสาหกรรม เครื่องจักร หรือ เครื่องมือ เป็นต้น

(ข) ค่าขนส่งภายหลังการนำเข้าสำเร็จ

(ค) ค่าอากรและภาษีเนื่องจากการนำเข้า

(๖) เงื่อนไขในการกำหนดราคาศุลกากรตามวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า

ราคาซื้อขายของที่นำเข้าที่จะรับเป็นราคาศุลกากรนั้น ต้องเป็นไปตามเงื่อนไขดังต่อไปนี้ หากไม่เป็นไปตามเงื่อนไขข้อใดข้อหนึ่ง ก็ไม่สามารถกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ ได้

(๖.๑) ผู้ซื้อจะต้องไม่มีข้อจำกัดในการจำหน่ายหรือใช้ของนั้น เว้นแต่เป็นข้อจำกัดที่

(ก) กำหนดขึ้นโดยบทบัญญัติของกฎหมายหรือโดยเจ้าหน้าที่ของรัฐ

(ข) เป็นการห้ามของที่นำเข้านั้นไปขายต่อในสถานที่หรือพื้นที่บางแห่ง

(ค) ไม่มีผลกระทบต่อราคาของที่นำเข้า

(๖.๒) การขายหรือราคาขายต้องไม่ขึ้นอยู่กับเงื่อนไขหรือสิ่งตอบแทนที่มีอาจกำหนดมูลค่าของของที่กำลังประเมินราคาได้ แต่หากกำหนดมูลค่าได้ให้นำมารวมไว้ในราคาซื้อขาย และรับเป็นราคาศุลกากรได้

(๖.๓) ผู้ขายต้องไม่ได้รับรายได้จากการที่ผู้ซื้อนำของที่นำเข้าไปใช้หรือขายต่อในภายหลัง ไม่ว่าจะโดยตรงหรือทางอ้อม เว้นแต่จะสามารถปรับราคาตามข้อ ๒ (๔.๒) และนำมารวมไว้ในราคาซื้อขายของที่นำเข้าแล้ว ให้รับเป็นราคาศุลกากรได้

(๖.๔) ผู้ซื้อต้องไม่มีความสัมพันธ์กับผู้ขายตามที่กำหนดในกฎกระทรวง ฉบับที่ ๑๓๒ (พ.ศ.๒๕๔๓) ข้อ ๔ กรณีที่ผู้ซื้อและผู้ขายมีความสัมพันธ์กัน หากเจ้าหน้าที่ตรวจสอบแล้วพบว่าความสัมพันธ์นั้นไม่มีผลต่อราคา จะพิจารณาราคาซื้อขายนั้นเป็นราคาศุลกากร

ข้อ ๓ การพิจารณากำหนดราคาศุลกากร กรณีผู้ซื้อและผู้ขายมีความสัมพันธ์กัน

ในการกำหนดราคาศุลกากรโดยใช้ราคาซื้อขายของที่นำเข้า ต้องพิจารณาถึงความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายที่อาจมีผลต่อราคาซื้อขายของที่นำเข้า ตามที่กำหนดในกฎกระทรวง ฉบับที่ ๑๓๒ (พ.ศ. ๒๕๔๓) ข้อ ๔ กรณีผู้ซื้อและผู้ขายมีความสัมพันธ์กัน โดยพิจารณาตามหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนไขดังต่อไปนี้

(๑) ในการกำหนดราคาศุลกากร โดยใช้ราคาซื้อขายของที่นำเข้า เจ้าหน้าที่จะตรวจสอบความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขาย เช่น การถือหุ้น การเป็นหุ้นส่วน เจ้าของ หรือ ผู้บริหาร ของแต่ละฝ่าย เป็นต้น

(๒) กรณีพบว่าผู้ซื้อและผู้ขายมีความสัมพันธ์กัน ยังไม่เป็นมูลเหตุ (grounds) ให้ปฏิเสธราคาซื้อขาย

(๓) กรณีเจ้าหน้าที่มีข้อสงสัยว่าความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายอาจมีผลต่อราคาซื้อขายของที่นำเข้า เจ้าหน้าที่จะให้โอกาสผู้นำของเข้ายื่นข้อมูล รายละเอียด หลักฐานเกี่ยวกับวิธีปฏิบัติทางการค้าของการขายของที่นำเข้า หรือ สภาพแวดล้อมของการขาย (Circumstances surrounding the sale) และ/หรือ ใช้วิธีเปรียบเทียบราคาซื้อขายของที่นำเข้ากับราคาทดสอบ (Test Value) เพื่อพิสูจน์ว่าความสัมพันธ์นั้นไม่มีผลต่อราคา ทั้งนี้ผู้นำของเข้าจะต้องยื่นข้อมูล รายละเอียด หลักฐานต่าง ๆ ภายใน ๑๕ วัน นับแต่วันที่ได้รับหนังสือแจ้ง เว้นแต่กรณีผู้นำของเข้าขอขยายเวลา แต่จะขอขยายเวลาได้ไม่เกิน ๒ ครั้ง

(๓.๑) การตรวจสอบวิธีปฏิบัติทางการค้าของการขายของที่นำเข้า

เจ้าหน้าที่จะพิจารณาตรวจสอบสภาพแวดล้อมต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการซื้อขาย ซึ่งสามารถแสดงให้เห็นว่าการซื้อขายระหว่างกันนั้นเสมือนว่าผู้ซื้อและผู้ขายไม่มีความสัมพันธ์กัน เช่น

- ความสัมพันธ์ทางการค้าระหว่างผู้ซื้อและผู้ขาย รวมถึงวิธีการที่ผู้ซื้อและผู้ขายก่อตั้งความสัมพันธ์ทางการค้าของทั้งสองฝ่าย
- ที่มาของราคาซื้อขายเพื่อแสดงว่า ความสัมพันธ์ไม่มีผลต่อราคาซื้อขาย
- ข้อมูลหรือหลักฐานอื่นใดที่แสดงว่าความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายไม่มีผลต่อราคาซื้อขาย เช่น ราคาซื้อขายกำหนดขึ้นตามปกติเสมือนว่าผู้ซื้อและผู้ขายไม่มีความสัมพันธ์กัน ราคาซื้อขายนั้นกำหนดขึ้นโดยคຸ້ມกับต้นทุนรวมกำไรและค่าใช้จ่ายแล้วเช่นเดียวกับสินค้าในประเภทเดียวกัน เป็นต้น

ในการตรวจสอบวิธีปฏิบัติทางการค้าของการขาย หากเจ้าหน้าที่พบว่าความสัมพันธ์ไม่มีผลต่อราคา จะรับราคาซื้อขายโดยไม่จำเป็นต้องใช้วิธีเปรียบเทียบราคาอีก

(๓.๒) การตรวจสอบโดยวิธีเปรียบเทียบราคาซื้อขายของที่นำเข้ากับราคาทดสอบ

การใช้วิธีเปรียบเทียบราคาให้ใช้ตามความประสงค์ของผู้นำของเข้าและจะใช้เพื่อความมุ่งหมายในการเปรียบเทียบเท่านั้น

ในการเปรียบเทียบราคา หากเจ้าหน้าที่พบว่าของที่กำลังประเมินราคาอยู่นั้น มีราคาที่ใกล้เคียงกันอย่างมากกับราคาใดราคาหนึ่งซึ่งเกิดขึ้นในเวลาเดียวกันหรือใกล้เคียงกัน ดังต่อไปนี้แล้ว ให้ถือว่าความสัมพันธ์ไม่มีผลต่อราคา และจะรับราคาซื้อขายของที่นำเข้านั้นได้โดยไม่ต้องตรวจสอบวิธีปฏิบัติทางการค้าของการขายอีก

(ก) ราคาซื้อขายของของที่เหมือนกันหรือของที่คล้ายกันที่ขายให้กับผู้ซื้อที่ไม่มีความสัมพันธ์กันเพื่อส่งออกมายังราชอาณาจักร

(ข) ราคาหักทอนของของที่เหมือนกันหรือของที่คล้ายกันตามที่กำหนดโดยวิธีหักทอน

(ค) ราคาคำนวณของของที่เหมือนกันหรือของที่คล้ายกันตามที่กำหนดโดยวิธีคำนวณ

การใช้วิธีเปรียบเทียบราคาซื้อขายของที่นำเข้ากับราคาทดสอบ จะต้องพิจารณาถึงความแตกต่างในด้านต่างๆ ดังต่อไปนี้

- ระดับการค้า เช่น การค้าส่ง ค้าปลีก หรือผู้บริโภครายสุดท้าย

/- ระดับ...

- ระดับปริมาณการขาย
- รายการต่างๆ ตามที่ระบุให้นำมาปรับราคา เช่น ค่าธรรมเนียมหรือค่าบำเหน็จตัวแทนจากการขาย ค่าภษณะบรรจุ ค่าสิทธิ ค่าขนส่ง ฯลฯ ตาม ข้อ ๒ (๔) ข้างต้น
- ต้นทุนการขายที่เกิดขึ้นแก่ผู้ขาย กรณีผู้ขายและผู้ซื้อไม่มีความสัมพันธ์กัน แต่ไม่เกิดขึ้นแก่ผู้ขายในกรณีที่ผู้ขายและผู้ซื้อมีความสัมพันธ์กัน เช่น ค่ารับประกันคุณภาพ (WARRANTY) ค่าการตลาด ค่าโฆษณา ค่าใช้จ่ายในการขาย ความเสี่ยงต่อการได้รับชำระเงินล่าช้า เป็นต้น

ปัจจัยต่างๆ ที่นำมาพิจารณาเพื่อใช้เปรียบเทียบราคานั้นจะต้องคำนึงถึงสภาพของของที่นำเข้า สภาพอุตสาหกรรม ฤดูกาลที่นำของนั้นเข้ามา และความแตกต่างในด้านราคานั้นมีนัยสำคัญในทางการค้าหรือไม่ ซึ่งปัจจัยเหล่านี้อาจแตกต่างกันได้เป็นกรณีไป จึงไม่อาจใช้หลักเกณฑ์เดียวกันในการเปรียบเทียบราคาของที่นำเข้า เช่น การกำหนดอัตราร้อยละคงที่

(๔) กรณีเจ้าหน้าที่ตรวจสอบข้อมูลที่ได้รับจากผู้นำเข้า และ/หรือ ข้อมูลจากแหล่งอื่นแล้ว พบว่าความสัมพันธ์อาจมีผลต่อราคาซื้อขายของที่นำเข้า เจ้าหน้าที่จะแจ้งผู้นำของเข้าทราบถึงมูลเหตุที่แสดงว่าความสัมพันธ์อาจมีผลต่อราคาซื้อขายของที่นำเข้า และให้โอกาสผู้นำของเข้าชี้แจงภายใน ๑๕ วันนับแต่วันที่ได้รับหนังสือแจ้ง เว้นแต่กรณีผู้นำของเข้าขอขยายเวลา แต่จะขอขยายเวลาได้ไม่เกิน ๒ ครั้ง

(๕) เมื่อได้รับคำชี้แจงเพิ่มเติมจากผู้นำเข้า เจ้าหน้าที่จะพิจารณากำหนดราคาศุลกากร ภายใน ๗ วันทำการนับแต่วันที่ได้รับคำชี้แจงจากผู้นำเข้า

(๖) กรณีที่ผู้นำของเข้าไม่ยื่นคำชี้แจง ภายในกำหนดเวลา ให้ถือว่าไม่อาจกำหนดราคาศุลกากรโดยใช้วิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า และจะพิจารณากำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีถัดไปตามลำดับ

(๗) หากผู้นำของเข้าประสงค์ขอทราบคำอธิบายวิธีการกำหนดราคาศุลกากร ให้ยื่นหนังสือคำร้องต่อหน่วยงานที่พิจารณากำหนดราคาศุลกากร ภายใน ๓๐ วันนับแต่วันที่ได้รับแจ้งการกำหนดราคาศุลกากร และเจ้าหน้าที่จะมีหนังสือตอบผู้นำของเข้าทราบภายใน ๑๐ วันทำการนับแต่วันที่ได้รับหนังสือจากผู้นำของเข้า

(๘) กรณีที่เจ้าหน้าที่ไม่มีข้อสงสัยในการรับราคาซื้อขาย เช่น มีข้อมูลรายละเอียดเกี่ยวกับผู้ซื้อและผู้ขาย หรือเคยมีการตรวจสอบความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายแล้วว่า ความสัมพันธ์ไม่มีผลต่อราคาซื้อขาย ให้รับราคาซื้อขายของที่นำเข้าเป็นราคาศุลกากร โดยไม่จำเป็นต้องตรวจสอบวิธีปฏิบัติทางการค้าของการขายหรือเปรียบเทียบราคาอีก เว้นแต่มีข้อมูลเปลี่ยนแปลงไปจากเดิม

ข้อ ๔ การพิจารณากำหนดราคาศุลกากร กรณีเจ้าหน้าที่มีเหตุอันควรสงสัยในข้อเท็จจริงหรือความถูกต้องของราคาที่สำแดง (Reason to doubt the truth and accuracy of the declared value)

กรณีเจ้าหน้าที่มีเหตุอันควรสงสัยในข้อเท็จจริงหรือความถูกต้องของข้อความหรือเอกสารที่ยื่นไว้เพื่อกำหนดราคาศุลกากร เช่น ราคาสำแดงถูกต้องหรือไม่ มีการขายหรือไม่ มีการปรับราคาหรือไม่ มีเงื่อนไขของการซื้อขายหรือไม่ ฯลฯ โดยพิจารณาดำเนินการ ตามหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนไข ดังนี้

(๑) แจ้งผู้นำของเข้าจัดหาคำอธิบายเพิ่มเติม รวมทั้งเอกสารหลักฐานอย่างอื่น เพื่อแสดงว่าราคาที่สำแดงเป็นราคาที่ได้ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้า โดยมีการปรับราคาแล้วตามข้อ ๒ (๔) ข้างต้น ภายใน ๑๕ วันนับแต่วันที่ได้รับหนังสือแจ้ง เว้นแต่กรณีผู้นำของเข้าขอขยายเวลา แต่จะขอขยายเวลาได้ไม่เกิน ๒ ครั้ง

(๒) เมื่อเจ้าหน้าที่ได้รับคำอธิบายเพิ่มเติม รวมทั้งเอกสาร หลักฐานอื่นๆ ที่แสดงให้เห็นว่าราคาที่สำแดงเป็นราคาทั้งหมดที่ชำระจริงหรือราคาที่จะต้องชำระสำหรับของที่นำเข้า ตามหลักเกณฑ์วิธีการและเงื่อนไขในการกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ จะกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า

(๓) กรณีที่เจ้าหน้าที่ได้รับคำอธิบายเพิ่มเติม รวมทั้งเอกสาร หลักฐานอื่นๆ แล้ว ยังมีมูลเหตุอันควรสงสัยในความจริงหรือความถูกต้องของข้อความหรือเอกสารที่สำแดง ซึ่งอาจทำให้ไม่สามารถรับราคาซื้อขายตามที่สำแดงได้ เจ้าหน้าที่จะแจ้งมูลเหตุอันควรสงสัยให้ผู้นำของเข้าทราบ และให้โอกาสผู้นำของเข้าชี้แจงภายใน ๑๕ วันนับแต่วันที่ได้รับหนังสือแจ้ง เว้นแต่กรณีผู้นำของเข้าขอขยายเวลา แต่จะขอขยายเวลาได้ไม่เกิน ๒ ครั้ง

(๔) หากผู้นำของเข้าได้ยื่นคำชี้แจงเพิ่มเติม รวมทั้งเอกสาร หลักฐานอื่นๆ เพียงพอต่อการกำหนดราคาของที่นำเข้า ตามหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนไขในการกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ จะพิจารณากำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ ราคาซื้อขายของที่นำเข้า

(๕) หากผู้นำของเข้า ไม่ยื่นคำชี้แจงเพิ่มเติม หรือได้ยื่นคำชี้แจงเพิ่มเติมแล้ว เหตุผลชี้แจงยังไม่เพียงพอที่จะรับราคาซื้อขายตามที่สำแดงได้ จะพิจารณากำหนดราคาศุลกากรตามข้อมูลข้อเท็จจริง ที่มีอยู่

(๖) เจ้าหน้าที่จะมีหนังสือแจ้งผลการพิจารณากำหนดราคาศุลกากรและเหตุผลในการกำหนดราคาศุลกากร ให้ผู้นำของเข้าทราบภายใน ๗ วันทำการนับแต่วันที่ได้รับคำอธิบายเพิ่มเติมจากผู้นำของเข้า หรือนับแต่วันที่ครบกำหนดให้ยื่นคำชี้แจง แล้วแต่กรณี

ข้อ ๕ หากไม่สามารถกำหนดราคาศุลกากรโดยวิธีที่ ๑ ได้แล้ว ให้มีการปรึกษาหารือกับผู้นำของเข้าเพื่อกำหนดราคาศุลกากรตามวิธีที่ ๒ ราคาซื้อขายของที่เหมือนกัน

ข้อ ๖ บรรดา คำสั่ง ระเบียบหรือประกาศอื่นใดที่เกี่ยวกับการกำหนดราคาศุลกากร ซึ่งขัดหรือแย้งกับประกาศนี้ ให้ใช้ประกาศนี้แทน

ประกาศ ณ วันที่ ๙ พฤษภาคม พ.ศ. ๒๕๕๕

๕

(นายสมชาย พูลสวัสดิ์)

(นายสมชาย พูลสวัสดิ์)

อธิบดีกรมศุลกากร

สำเนาถูกต้อง



(นางสาวเล็ก เกษมสุขกุล)

นักวิชาการศุลกากร ชำนาญการพิเศษ